

الأكاديمية العربية للشريعة والأدب



الكفاءة المهنية فى دراسة ومعالجة المخالفات القانونية

www.arabicacademy.me

United Arab Emirates , Dubai

Toll Free : 800 22 64

Tel : + 971 (4) 3974700

Fax : +971 (4) 3974703

P.O.Box Dubai : 187095

info@arabicacademy.me

www.arabicacademy.me

الرقم المجاني من داخل الإمارات : ٨٠٠٢٢٦٤



مقدمة عن البرنامج

أشرس المعارك في نطاق الجسد الواحد تقع دوما بين الضمير الحي «النفس اللوامة» وبين الشهوة. وفي المنشآت التجارية، يحل محل الشهوة الرغبة في الربح والكسب، والذي لولاه لما أنشئت المنشأة من الأساس، ويقوم المستشار القانوني (أو إدارة الشؤون القانونية) مقام الضمير الحي للمنشأة، فالمستشار القانوني في الشركات، هو ضميرها الحي، الذي يدافع عن موظفيها في وجه قرارات إدارتها، وهو كذلك الذي يحاسب موظفيها عند الإخلال بمقتضيات العمل وأدبياته، وهو الذي يساعد الإدارة على اتخاذ القرار الصحيح والسليم قانونيا. فالمستشار القانوني لا ينظر إلى الأمور في بادئ الأمر بلغة الربح والخسارة، ولكنه ينظر إليها من خلال التبعات والمخاطر القانونية.

والأمر لا يختلف كثيراً في مجال الجهات الادارية التي تحتاج المستشار القانوني في التحقيقات الادارية، وصياغة القرارات والتأكد من مدى مطابقتها لاحكام القانون، بالاضافة لإسداء النصائح القانونية في المجالات المختلفة. ولعل الغالبية يعرفون حجم الطلب على دراسة ومعالجة المخالفات القانونية والمدى الهائل المتقدم الذي وصلت إليه الاستشارة القانونية في أعمال المحامين في أوروبا وأميركا وبقياع أخرى من العالم بحيث أصبحت معظم شركات المحاماة المعروفة والعريقة في العالم هي تلك الشركات التي تتخذ من دراسة ومعالجة المخالفات القانونية نشاطاً رئيساً بل ربما وحيداً لها. إذ تلجأ إليها الشركات التجارية الكبرى بل والحكومات أحياناً للحصول على دراسة ومعالجة المخالفات القانونية في مجالات مختلفة.

والمشورة والاستشارة فيهما معنى النصح، وغالباً ما تسمى المشورة والاستشارة بالنصيحة وان كانت النصيحة لا تقدم من الناصح إلا بناء على طلب مستنصح والمشورة والاستشارة كما هو النصح والنصيحة من مستلزماتهما الصدق والأمانة والإخلاص، والرأي مشتق من «رأى» والرأي هو رأي العين كما صور رأي العقل أي النظر بالعين أو العقل ومن يعطي رأيه فإنما يكون قد أسدى نصيحة بعد إعمال وتمعن عقلي الأمر الذي يتطلب من المستشار القانوني الإلمام بالعديد من المهارات التي تمكنه من أداء مهمته على الوجه الأكمل دون تعريض نفسه أو إدارته أو من يمثله لأي عواقب قانونية بسبب الرأي المقدم منه.

الهدف من البرنامج

- تطوير مهارات تقديم دراسة ومعالجة المخالفات القانونية.
- دراسة وتدقيق المهارات الأساسية للمستشار القانوني المتميز.
- كيفية القيام بتحقيق قانوني باحتراف.
- الدراسة المستفيضة لوظيفة المستشار القانوني في الهيئات الإدارية والحكومية والشركات.
- إكساب القائمين بالعمل القانوني مهارة إعداد آراء قانونية على اختلاف أنواعها.
- دراسة تقنيات ومفاهيم التفاوض في العقود المحلية والدولية على حد سواء.
- دراسة المراحل وتكتيكات التفاوض واستراتيجياته.
- مواصفات دراسة ومعالجة المخالفات القانونية الهادفة.
- تنمية المهارات العملية في مجال إعداد وكتابة التحقيقات والقرارات الادارية.
- التعرف على القواعد العامة لدراسة ومعالجة المخالفات القانونية باحتراف.
- كيفية تقييم ومراجعة الدراسة القانونية.
- ممارسة التطبيقات العملية لكيفية إعداد مذكرة رأي قانوني
- إكساب المشاركين مهارات إصدار مذكرة رأي واستشارة قانونية بشكل متميز بالتدريب العملى عليهما.

المحاور العملية للبرنامج

الوحدة الأولى: المهارات الفنية لتقديم دراسة ومعالجة المخالفات القانونية

كيفية اكتساب مهارات الاستماع
مهارات الاقتراب من المستمع مهما كان مستواه التعليمي أو بيئة عمله.
فن التحدث بطلاقة وتوقع الردود والاستعداد لكل سؤال بإجابة.
تقنيات طرح الأسئلة وتجنب الأسئلة السلبية
كيفية اكتساب الثقة بالنفس للتعامل مع طالب الدراسة
حرفية المستشار القانوني بالنظر إلى التبعات والمخاطر القانونية
إيجاد الثغرات في الجدار القانوني (المرور منها أم تأمينها)
إعتقاد البعض بأنهم وصلوا إلى مرحلة من العلم والتجربة تمكنهم من الاستغناء عن المستشار القانوني والتعامل مع ذلك.
دور المستشار القانوني بأن يبعد بالمنشأة وإداريها وموظفيها عن المساءلة القانونية.
المستشار القانوني لا يعدو رأيه أن يكون استشارة لصاحب الصلاحية أن يأخذ بها، أو لا
مسؤولية المستشار القانوني
المستشار القانوني الناجح والخروج من نطاق النظرية إلى حيز التطبيق
المعرفة العملية بخبايا المجال الذي يعمل فيه المستشار القانوني
صياغة التعديلات المطلوبة بالصيغة القانونية.

الوحدة الثانية مهنية الدراسات والمعالجات للمخالفات القانونية في القرارات الادارية

القسم الاول: الجريمة التأديبية

كيفية التعرف على وجود جريمة تأديبية
الخطأ أو الأثم الادارى وكيفية تمييزه.
الفروق الجوهرية بين الجريمة الادارية والجريمة الجزائية.

الوحدة الثانية مهنية الدراسات والمعالجات للمخالفات القانونية فى القرارات الادارية

القسم الثانى التحقيق الادارى

كيف يمكن إثبات الجريمة من خلال التحقيق الإداري
المعاينة أحد وسائل الإثبات
إثبات الجريمة من خلال المستندات وباقي الأوراق التي تتعلق بالمخالفة التأديبية
إثبات الجريمة من خلال البيئة والقرائن
كيفية جمع الاستدلالات
ضوابط التفتيش الإداري
الجوانب الفنية في التحقيق التأديبي
كيفية فتح محضر التحقيق وتفاصيل تحريره
وسائل إعلان المخالف بالمخالفة المنسوبة إليه وموعد التحقيق معه
حق المحقق في التصدي للتحقيق في المخالفات التأديبية التي تكتشف أثناء التحقيق
سلطات المحقق إذا تبين له أثناء التحقيق أن المخالفة تشكل جريمة جزائية مثل الاختلاس أو التزوير
الضوابط القانونية والفنية لتقديم مذكرة رأي نهائية في القرار التأديبي
ضوابط الجزاء التأديبي
مهارات دراسة الأدلة المادية والقولية في التحقيق التأديبي
استخدام البيئة والقرائن للإثبات في التحقيق التأديبي
الاسباب المختلفة لوقف التحقيق

القسم الثالث: القرارات الإدارية.

ماهية القرار الإداري... و أركانه
كيفية انشاء قرار اداري
أنواع القرارات الإدارية المختلفة
المنشورات والأوامر المصلحية.
الإجراءات الداخلية.
القرارات الإدارية المنشئة والكاشفة.
ما هي القرارات الإدارية الفردية.
كيفية نفاذ القرارات الإدارية واللوائح
هل يمكن أن يكون القرار الإداري رجعيًا؟
تقنية تصحيح القرار أو اللائحة
كيف يمكن سريان القرارات الإدارية في مواجهة الأفراد
نهاية القرارات الإدارية واللوائح.
إبطان القرار الإداري واللائحة وانعدامهما

الكفاءة المهنية فى دراسة ومعالجة المخالفات القانونية



وسائل الطعن على القرارات و اللوائح الإدارية
قضاء الإلغاء وقضاء التعويض والقضاء الكامل... الفروق الجوهرية ومتى يتم استخدامهم
الاتجاه الحديث في اختصاص القضاء الإداري
عيوب القرار الإداري
ما هي القرارات الإدارية المحصنة ضد الطعن عليها أمام القضاء الإداري

الوحدة الثالثة دور المستشار القانوني في العقود المحلية والدولية

التخطيط لمفاوضات العقود ومهارات التفاوض
وسيلة تحديد الأهداف المطلوب تحقيقها بشكل مباشر.
التوصل لتحديد الظروف أو الملابسات التي من الممكن أن تؤثر في الموقف التفاوضي.
كيفية تحديد موضوعات التفاوض.
مهارة دراسة موضوعات التفاوض وجمع البيانات عنها مقدماً.
وسائل جمع كافة المعلومات الممكنة عن الطرف الآخر في المفاوضات.
أهمية اختيار وتحديد مكان التفاوض.
على أي أساس يمكن اختيار المفاوضات.
تحديد استراتيجية المفاوضات والتكتيكات المصاحبة له
إيجاد الفرص البديلة المتاحة أمام المفاوضات.
الصعوبات التي تواجه المستشار القانوني
التعرف على السلوك المتوقع من المفاوضات الآخر.
المبادئ الحاكمة لاختيار استراتيجيات وتكتيكات التفاوض
أمثلة لتوضيح الفرق بين الاستراتيجية والتكتيك:
فن وعلم التفاوض في عقود التجارة الدولية.
مواصفات المفاوض الماهر ومهاراته الشخصية التي يتعين أن تتوافر في مسلك المتفاوض
كيف يمكن إبداء الاستياء وعدم القبول.
تقنية تمييز الموقف، وإعطاء معلومات لمجرد جذب الانتباه.
إكتساب مهارة تغيير مجري المناقشة، أو إثارة المفاوضات الآخر.
كيف يمكنك محاصرة الطرف الآخر في ركن ضيق أثناء المفاوضات.
مهارة الاستماع، ومهارة الاقتناع
استخدام جميع الإمكانات المتاحة بصورة تمكن من التأثير على المفاوضات الآخر بشكل قوي ودفعه إلى الاقتناع.
الإدراك الجيد الناتج عن اليقظة الذهنية والإنصات المستمر للتعبير عن الأهداف
كيفية إكتساب مهارة استخدام الوقت
اختيار التوقيت المناسب للتشدد في الاقتراح أو التساهل فيه وقبول الاقتراح المضاد
متى يجب تضييع الوقت لتحقيق مكاسب مادية.
الاحتياطات الضرورية لحسن صياغة العقد النهائي
الحيلة والحذر في تلقي صياغة من الطرف الآخر.

استخدام نماذج العقود السابقة بطريقة تلقائية وخطوته.

الاستعداد لعملية الصياغة.

كيف يمكن مراعاة المعنى الدقيق الذى يحقق رغبات العميل

كيفية الاحتياط لاحتمالات المستقبل.

مهارات اللامام بالمحتوى الإجمالى لعقود التجارة الدولية لصياغته بالاسلوب الامثل

النص على أسلوب تسوية المنازعات

ملاحق العقد الأجرائية والوثائقية والأحصائية والفنية.

الوحدة الرابعة الدراسات والمعالجات للمخالفات القانونية فى مجال فض المنازعات

أولاً: صياغة شرط التحكيم

كيفية صياغة نموذج لشرط تحكيم متكامل الاركان

أهمية الاتفاق على ميعاد التحكيم

تحديد القانون الواجب التطبيق على المسائل الإجرائية والفرق بين تحكيم الحالات الخاصة Ad hoc والتحكيم المؤسس

كيفية تكوين هيئة التحكيم

الخبرات والمعرفة للمحكمين فى طبيعة موضوع النزاع أو موضوع العقد المتنازع عليه.

تحديد المؤهلات والصفات التى يجب أن يتحلى بها المحكم

حكم محكمة استئناف باريس فى حكمها الصادر فى ١٧ أكتوبر ١٩٩١ م ببطلان شرط التحكيم الذى اقتصر فيه الخصوم على تحديد المقر

دون أسماء المحكمين ولا طريقة تعيينهم.

وجوب إلمام المستشار القانوني بمراكز التحكيم التى لا تعطي الاطراف حرية اختيار هيئة التحكيم.

أهمية تحديد مكان أو مقر التحكيم

الإعتبارات التى يتعين على المستشار القانوني مراعاتها عند تحديد مقر التحكيم فى شرط التحكيم

تحديد القانون الواجب التطبيق على موضوع النزاع

التحكيم بالصلح وتبصير الأطراف بالفرق بين التحكيم وفقاً لقواعد قانونية والتحكيم بالصلح.

أهمية تحديد لغة التحكيم

المادة ١٧ من قواعد التحكيم لجنة الأمم المتحدة للقانون التجاري الدولي Uncitral

الإشارة إلى كيفية الإشعارات للأطراف

العناصر الأخرى الهامة التى يحبذ النص عليها فى شرط التحكيم

ثانياً: صياغة مشاطرة التحكيم

مفهوم مشاطرة التحكيم

بعض نماذج مشاطرات التحكيم

ثالثاً: الاستشارة في الدعاوى القضائية

كيفية دراسة الدعاوى القضائية واستخراج الدفوع
أقسام الدفوع وكيفية التمييز بينها
الدفوع ثلاث أنواع أو أقسام استقر عليها الفقه
ماهية الدفوع الشكلية
الدفوع الخاصة بعدم الاختصاص المحلي
الدفوع الخاصة بالإحالة للارتباط.
الدفوع الخاصة بعدم الاختصاص الولائي والنوعي والقيمي.
الدفوع الخاصة باعتبار الدعاوى كأن لم تكن لمختلف أسبابها.
النظام القانوني للدفوع الشكلية وكيفية التعامل معها إبداء ورداً.
القواعد المنظمة للدفوع الشكلية
ماهية الدفوع الموضوعية ومتى يتم الاستناد إليها
هل يمكن تعداد الدفوع الموضوعية..؟
تكييف الدفع الموضوعي وإثباته
حقيقة الدفع بعدم قبول الدعاوى
شروط الدفع بعدم القبول

ثالثاً: الأصول الفنية والقانونية لصياغة استدعاء الدعاوى والمذكرات القضائية

المذكرات التي تقدم من المدعى والمدعى عليه في الدعاوى المدنية
المذكرات المقدمة إلى محكمة الجنايات
المذكرات المقدمة إلى محكمة الجنح
كيفية كتابة استدعاء الطعن في المواد المدنية والتجارية

الوحدة الخامسة ورشة عمل مكثفة للتدريب على:

كتابة مذكرات الرأي وتقديم الدراسات والمعالجات للمخالفات القانونية على اختلاف أنواعها